







ETRON
Custom Designed Displays





17 Detron POP



Supply Ability

We can produce display stand follow customer's requirements.

Quality Guaranteed:

Our skillful in house QC standby at each procedure during the production to ensure the quality of the product.

After-sale service

We take after-sale service very seriously and give the same attention to quality end results and client satisfaction as any service



Detron









Detron

POP

&



Q1 如何選擇合適的供應商？

A1 選擇合適的供應商時，應考慮以下因素：1. 信譽：了解供應商的背景、資歷和信譽。2. 價格：比較不同供應商的報價，但不要只追求最低價格。3. 質量：要求供應商提供樣品，並進行質量檢驗。4. 交貨時間：了解供應商的生產和交貨週期。5. 服務：了解供應商的售後服務和客戶支持。6. 風險：評估供應商的財務狀況和經營風險。7. 溝通：與供應商建立良好的溝通渠道，確保信息暢通。8. 合同：簽署詳細的採購合同，明確雙方的權利和義務。

Q2 如何進行有效的採購談判？

A2 1. 準備工作：在談判前，應充分了解市場行情、產品特性和供應商的底線。2. 明確目標：設定談判的目標和底線，並制定談判策略。3. 建立關係：與供應商建立良好的關係，增加談判的成功率。4. 溝通技巧：採用積極的溝通方式，傾聽對方的意見，並尋求共識。5. 創造價值：通過創造雙贏的局面，提高談判的成功率。6. 靈活變通：在談判過程中，應保持靈活性，根據情況調整策略。7. 簽署合同：談判成功後，應及時簽署合同，確保雙方利益。

Q3 如何管理採購風險？

A3 1. 風險識別：識別採購過程中的各種風險，如供應不足、質量問題、價格波動等。2. 風險評估：對識別出的風險進行評估，確定其嚴重程度和發生概率。3. 風險緩解：採取措施降低風險的發生概率或減輕其影響。4. 風險監控：在採購過程中，應密切關注風險的變化，並及時採取應對措施。5. 風險轉移：通過保險、合同等方式，將風險轉移給其他方。6. 風險預防：通過加強與供應商的溝通和協作，預防風險的發生。

Q4 如何選擇合適的採購方式？

A4 1. 直接採購：適用於數量少、品種多、交貨急的情況。2. 招標採購：適用於金額大、標準化程度高的採購。3. 詢價採購：適用於品種多、數量大的採購。4. 框架協議：適用於長期、穩定的採購需求。5. 電子採購：適用於標準化程度高、競爭激烈的採購。6. 聯合採購：適用於多個企業共同採購，以獲得更優惠的價格。

Q5 如何進行採購合同管理？

A5 1. 合同簽署：在談判成功後，應及時簽署合同，確保雙方利益。2. 合同執行：在合同執行過程中，應密切關注合同的履行情況，並及時採取措施解決問題。3. 合同變更：在合同執行過程中，如發生變更，應及時簽署變更協議。4. 合同終止：在合同執行完畢後，應及時終止合同。5. 合同糾紛：如發生合同糾紛，應及時採取法律手段解決。

Q6 如何進行採購成本控制？

A6 1. 市場調查：了解市場行情，尋找更優惠的供應商。2. 價格談判：通過談判，爭取更低的價格。3. 質量控制：通過質量檢驗，確保產品質量，減少返工和退貨。4. 交貨管理：通過優化交貨流程，減少交貨延誤。5. 付款管理：通過優化付款流程，減少資金佔用。6. 合同管理：通過嚴格的合同管理，確保合同執行。7. 風險管理：通過風險管理，減少採購風險。8. 信息系統：利用信息系統，提高採購效率。

Q7 如何進行採購績效評估？

A7 1. 設定指標：設定採購績效評估的指標，如價格、質量、交貨時間、服務等。2. 數據收集：收集採購過程中的相關數據。3. 數據分析：對收集到的數據進行分析，評估採購績效。4. 績效比較：將採購績效與目標進行比較。5. 績效改進：根據評估結果，採取措施改進採購績效。

Q8